

L'estratto che stai consultando
fa parte del volume in vendita
su **ShopWKI**,
il negozio online di **Wolters Kluwer**

[Torna al libro](#)



CEDAM

IPSOA

UTET[®]
GIURIDICA

il fisco

 ALTALEX

INDICE SOMMARIO

Indice alfabetico delle abbreviazioni e degli acronimi ricorrenti.....	IX
Introduzione.....	1

Capitolo I

LE CATENE GLOBALI DEL VALORE: INQUADRAMENTO SOCIO-ECONOMICO E PROBLEMI GIURIDICI

1. Breve premessa storica.	7
2. Lavoro e <i>global value chains</i> in prospettiva.	9
2.1 Catene del valore, catene di fornitura e concetti limitrofi: precisazione del campo d'indagine.	9
2.2. Alcuni dati sulla diffusione e sull'impatto delle GVC nel mondo contemporaneo.	14
2.3. Gli effetti destabilizzanti delle GVC sui sistemi di regolamentazione sociale.	20
3. Questioni tecnico-giuridiche: la territorialità del diritto.	30
3.1. La territorialità del diritto del lavoro nel sistema di diritto internazionale privato europeo. .	31
3.2. La (non) eccezione che peggiora la regola: il distacco transnazionale.	36
4. (segue): il problema della personalità giuridica.	45
4.1. La distinzione tra fattispecie lecite e ipotesi abusive.	47
4.2. La rimodulazione del concetto (e delle funzioni) del datore di lavoro.	51
4.3. La responsabilità del terzo.....	62
5. Conclusione e piano dell'opera.	73

Capitolo II

I PRINCIPI INTERNAZIONALI

1.	Il lavoro tra diritto internazionale pattizio e responsabilità sociale d'impresa.	75
1.1	I principi fondamentali riconosciuti (quasi) unanimemente dalla comunità internazionale.	75
1.2.	La responsabilità sociale delle imprese multinazionali.	78
2.	Le più recenti iniziative delle Nazioni Unite in materia di <i>business and human rights</i>	82
2.1	L'attività del Rappresentante Speciale.	82
2.2.	La struttura tripartita e il " <i>duty to protect</i> ".	86
2.3.	La " <i>responsibility to respect</i> ": il concetto di influenza come impatto.	88
2.4.	(segue): la tecnica della <i>due diligence</i>	95
2.5.	Valore, limiti e tentativi di superamento del lavoro del Rappresentante Speciale.	98
3.	Il ruolo dell'OCSE e la traduzione pratica dei Principi Guida.	103
3.1.	Le Linee Guida per le imprese multinazionali.	103
3.2.	La Guida sulla <i>due diligence</i>	110
3.3.	Le guide di settore.	114
4.	L'attività dell'OIL tra produzione normativa e politica.	120
4.1.	La Dichiarazione Tripartita sulle imprese multinazionali.	120
4.2.	La Risoluzione sul lavoro dignitoso nelle catene globali di fornitura.	126
4.3.	La parte esecutiva: il programma d'azione.	131
5.	Il ruolo della <i>soft law</i> nella regolazione delle GVC.	133

Capitolo III

LE CATENE DEL VALORE NEGLI ORDINAMENTI NAZIONALI ED EUROPEO: UN'INDAGINE COMPARATA

1.	Un processo in evoluzione.	135
2.	Un antecedente storico: l' <i>Alien Tort Claims Act</i>	136
3.	La tecnica del <i>social reporting</i>	140
3.1.	Trasparenza e moderne forme di schiavitù.	141
3.2.	La Direttiva europea sulla <i>disclosure</i> delle informazioni non finanziarie.	147

3.3.	(segue): la trasposizione italiana.	151
3.4.	Alcune osservazioni sull'effettività della trasparenza come tecnica di tutela.	154
4.	La <i>due diligence</i> nelle fonti di <i>hard law</i>	157
4.1.	Il Regolamento sui minerali provenienti da zone di conflitto o ad alto rischio.	158
4.2.	La legge francese sul <i>devoir de vigilance</i>	162
4.3.	(segue): l'applicazione della <i>Loi</i> n. 2017-399 tra incertezze normative e azioni multilivello.	176
4.4.	La legge olandese sul lavoro minorile.	183
4.5.	La legge tedesca sulla <i>due diligence</i> nelle catene di fornitura.	184
4.6.	Prospettive <i>de jure condendo</i> : verso un'armonizzazione a livello europeo?	187
5.	La strategia "concertativa" olandese.	191
6.	Il progressivo adeguamento dei sistemi giuridici alle sollecitazioni derivanti dalle GVC.....	196

Capitolo IV

CATENE DEL VALORE E RELAZIONI INDUSTRIALI
TRANSNAZIONALI

1.	Le relazioni industriali transnazionali nella sistematica delle GVC.	199
2.	Gli accordi quadro globali: caratteristiche generali e potenziale.	200
2.1.	Breve inquadramento storico.	200
2.2.	Struttura e contenuti ricorrenti.	204
2.3.	La possibile integrazione dei GFA nei sistemi di gestione delle catene del valore.	209
3.	Casi particolari e nuovi modelli.	212
3.1.	GFA e catene del valore: verso una nuova generazione di accordi?	212
3.2.	L'accordo del Bangladesh sulla sicurezza degli edifici.	218
4.	Le incertezze circa il valore legale dei GFA.	222
4.1.	La volontà delle parti.	223
4.2.	L'ambito di applicazione soggettivo.	226
4.3.	Una giuridificazione indiretta dei GFA nel mutato contesto internazionale, regionale e nazionale?.....	230
5.	Gli accordi quadro nella pratica.	231
5.1.	Il contenzioso (inesistente) in materia di GFA.	231

5.2. Esempi di successi e fallimenti nell'applicazione concreta dei GFA.	234
6. Riflessioni conclusive.....	239
Bibliografia.....	243

L'estratto che stai consultando
fa parte del volume in vendita
su **ShopWKI**,
il negozio online di **Wolters Kluwer**

[Torna al libro](#)



CEDAM

IPSOA

UTET[®]
GIURIDICA

il fisco

 ALTALEX